

Aksjonærgruppen Nanovector – AGNV

Jon Magne Asmyr, representant aksjonærgruppen

Aksjonærer Nordic Nanovector ASA, media og andre berørte

29.11.22

PRESSEMELDING - Aksjonærgruppens alternativ til fusjonsforslaget

INNLEDNING

Nordic Nanovector har over flere år utviklet en rekke medisinske kandidater som viser god effekt preklinisk og for mennesker. Foreslått fusjon tilsidesetter eksisterende aksjonærer uten et fundamentert beslutningsgrunnlag og til et uakseptabelt bytteforhold.

Nordic Nanovector hevder at en fusjon med APIM er det eneste og beste prosjektet for aksjonærene. CEO Malene Brondberg støtter denne påstanden ved å uttale om at «hver sten har vært forsøkt snudd». Aksjonærgruppen kan med sikkerhet fastslå at uttalelsen fra Nordic Nanovector er feil.

Aksjonærgruppen har siste dagene foretatt undersøkelser i prosjektmarkedet og det eksisterer flere prosjekter som passer godt i Nordic Nanovector sin portefølje. Enkelte av disse prosjektene er i tillegg delvis oppkapitalisert og har et kortere utviklingsløp enn APIM. CEO Malene Brondberg sin uttalelse om at «hver sten har vært forsøkt snudd» gir altså et uriktig bilde. Transaksjonen med APIM er både et tillitsbrudd og et usedvanlig dårlig håndverk fra dagens styre. Aksjonærgruppen kan fastslå at det foreligger gode alternative forretningsmuligheter og hvor flere av disse ikke er vært vurdert av dagens styre.

Det er opp til aksjonærene å avgjøre hvilket forslag de vil støtte på EGF. Vi oppfordrer alle aksjonærer som har stemt for fusjonen å revurdere dette etter å ha lest dette skrevet med vedlegg, og vurdert det opp mot motpartens fusjonsforslag. De som har forhåndsstemt kan endre sin stemme ved å møte opp på EGF personlig eller sende oss fullmakt vi kan benytte under avstemningen, se vedlagte fullmaktsskjema. Fullmaktsskjemaet fylles ut, signeres, scannes og sendes til nis@nordea.com, med kopi til agnanovector@gmail.com. For praktiske formål ber vi skjemaene sendes inn senest torsdag 1 des kl 0800.

BAKGRUNN

Nordic Nanovector har siste 12 årene hentet om lag 3 mrd i markedet og forsket frem en betydelig portefølje kreftmedisiner med godt potensial. Av dem har Betalutin kommet lengst. Den viste god og stabil effekt i utprøving over flere år, effekten toppet seg når kombinasjonen

Betalutin og Rituximab ble utprøvd. I den aller nyeste studien hadde Betalutin mindre effekt. Aksjonærgruppen har utarbeidet vedlagte notat som første del i arbeidet for å belyse dette: «Hvorfor sluttet Betalutin å fungere?». Vår konklusjon er at Betalutin fungerer, men at medisinen ikke passet på den pasientgruppen som ble inkludert i studien.

Vi mener at aksjonærene i en overgangsfase/interim må ta aktivt eierskap i selskapet inntil et kompetent styre er på plass. Vi ønsker samarbeid for finne gode omforente løsninger.

TILTAK:

1. **Innkalling til EGF.** Vi går inn for å skifte ut det sittende styret med aksjonærer, sentrale personer i fagmiljøet, samt corporate kompetanse. Vi anser det hensiktsmessig å bringe selskapet tilbake til røttene og knytte personer til styret som har god kompetanse på selskapets studier, forskning, og som nyter tillit i markedet.
2. **Andre prosjekter.** Vi vil undersøke alle muligheter innen farmasi for innlemme andre prosjekter inn i selskapet som kan genere verdier for aksjonærene.
3. **Konservere kapital.** Vi prioriterer ytterligere kostnadsreduksjon samtidig som selskapets patenter og andre verdier bevares. Nøktern politikk for CEO-avlønning bør speile realitetene i selskapet. Vi vil vurderer insentivstyrt avlønning i styret og som del av godtgjørelsen til de ansatte innenfor rimelige grenser. Vi anser at akseptable bonuser ved måloppnåelse vil styrke motivasjonen for å oppnå resultater. Med ekstra fokus på kostnadsreduksjon, bruk av offentlige og private søkeordninger, eksfinans, regner vi med å kunne drifte selskapet
4. **Paradigmedataene må analyseres raskt for å belyse hva som gikk feil i dette studiet.** Det er viktig for legitimiteten da alle NANOs medisin-kandidater bygger på selskapets CD37 plattform. Vi går inn for å benytte dyktige fagpersoner til å gjennomgå data, studier og pipeline. Hensikten er å avdekke om det er Betalutin, strategiske valg eller andre forhold, som har medført at Paradigestudien feilet. Videre må vi få klarhet i eksakt hvor de øvrige studier står, og reelle muligheter og veikart for å nå markedet.
5. **Strategiske gjennomgang .** Vi vil gjennomgå arbeidet Carnegie har utført for selskapet høsten 2022 for å få innsyn i de strategiske prosessene, hvem som har vært kontaktet og hvilke tilbud som har ligget på bordet. Videre innhente informasjon fra nåværende og tidligere nøkkelpersonell i selskapet i den hensikt å finne ut hvilke aktører som har utvist interesse for selskapets medisinkandidater i tidligere fase. Vi ser også behovet for å finne læringspunkter for strategiske prosesser som har medført det voldsomme kapitalbehov selskapet har hatt de siste årene.

6. Salg/joint Venture/lisensiering av medisinkandidatene.

Med NANOs bemanning og situasjon er vi åpne for å selge/ut-lisensiere medisinkandidatene. Målet på sikt er å utvikle de øvrige legemiddelkandidatene NANO har fram til klinisk utprøving, og eventuelt de første utprøvingene på mennesker. Fra det punkt er intensjonen å selge/lisensiere ut medisinkandidatene til selskap som er egnet til å ta dem gjennom klinisk utprøving og til markedet. Det er i utviklingsfasen NANO tidligere har lyktes. NANO har nå hverken kapital eller bemanning til selv å starte større kliniske studier.

Salg, lisensiering på risikotagers regning, og eventuelt partneravtaler der det er hensiktsmessig, er nødvendig for å få inntekter og medisinkandidatene til markedet. Når Betalutin «friskmeldes» for pasienter den er egnet for etter en analysefase, kan vi søke godkjenning hos FDA, dernest finne aktører som er interessert i videreføringen av Archer studiet. Denne legemiddelkandidaten har hatt meget god effekt på de pasienter den er utprøvd på.

Alpha37 nærmer seg IND-ready og da er det mulig å prøve den ut på mennesker. De pre-kliniske prøvene som er gjort tilsier at dette er et potent legemiddel der det ikke er behov å kombinere annen medisin. Selskapet har uttrykt at de aldri har sett bedre resultater i denne fasen.

Selskapet har en serie medisinkandidater som vi vil markedsføre etter hvert som de utvikler seg. Humalutin er kanskje den kandidaten med størst potensiale, men veien frem der er lang, så denne må lisensieres hvis den skal til markedet.

7. Fusjon med andre selskaper som kan gi gode synergier. Vi vil holde døren åpen for fusjon med andre selskaper som vil være formålstjenlig for aksjonærene.

Fusjon med andre selskaper fordrer forhandlinger der rettferdige verdsettelse modeller benyttes, gjennomført av uavhengig 3 part. Suksesskriterier ved måloppnåelse på de enkelte firmaenes medisinkandidater må ligge til grunn i en fusjonsavtale.

8. Strategi utbytte og emisjoner. Dersom vi når målet om salg/ut-lisensiering av medisinkandidater er intensjonen 75% av beløpet skal bli utbetalt til aksjonærene som utbytte. Det er Aksjonærgruppas intensjon å unngå emisjoner.

Vi ser stort potensiale i selskapet både ift fagmiljøet det representerer og teknologien som er utviklet. Vi mener at en transparent opprydningsprosess med fokus på tillitsbygging vil kunne løfte selskapet.

Aksjonærgruppen må ta forbehold om at våre forslag og tiltak ikke fører frem til noe produktivt, eller gir bedre resultat enn det som foreligger på bordet per i dag. Går det bra, kan vi også få nytte av det fremførbare underskuddet.

Med vennlig hilsen

Jon Magne Asmyr, på vegne av Aksjonærgruppen Nanovector, E-post: agnanovector@gmail.com